

# คู่มือสมาชิกนักธุรกิจเอเชียไลฟ์

1. เอเชียไลฟ์	1
2. ศูนย์วิจัย และพัฒนามังคุดไทย Operation BIM ปฏิบัติการเพื่อภูมิคุ้มกันที่สมดุล	3
3. การสมัครและการต่ออายุสมาชิก	6
4. การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์	8
5. การรับประกันการเปลี่ยนและการคืนผลิตภัณฑ์	9
6. การรับเงินค่าคอมมิชชั่น	10
7. การโอนกรรมสิทธิ์รหัสสมาชิก	11
8. การดูโครงสร้างสายงานทาง Internet	11
9. การขึ้นตำแหน่งสมาชิกนักธุรกิจเอเชียไลฟ์	12
10. แผนการตลาดและการจ่ายผลตอบแทน	14
11. การรักษายอด	20
12. เพลงเอเชียไลฟ์	21
13. กฎระเบียบการเป็นสมาชิกเอเชียไลฟ์	23
14. กฎจรรยาบรรณสมาชิกเอเชียไลฟ์	25

## เอเชียไลฟ์

เอเชียไลฟ์ ก่อตั้งขึ้นเมื่อ พ.ศ. 2542 จากการรวมตัวของนักธุรกิจผู้มีวิสัยทัศน์กว้างไกลด้วยปณิธานมุ่งมั่นที่จะให้คนไทยมีส่วนร่วมในการสร้างอุตสาหกรรมเพื่อสุขภาพ และความงามที่มีความมั่นคง และยั่งยืน ซึ่งเกิดขึ้นจากการวิจัย และพัฒนาผลิตภัณฑ์ธรรมชาติของไทยตามหลักวิทยาศาสตร์สากล โดยผ่านองค์กรธุรกิจเครือข่ายที่มีแนวทางในการพัฒนาธุรกิจให้เติบโตอย่างมั่นคง สามารถสร้างฐานะ และความมั่นคงให้แก่สมาชิก ที่จะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนมีส่วนร่วมในการพัฒนาสังคม และสร้างเสริมเศรษฐกิจด้วยการส่งออกผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ ประสิทธิภาพ และมาตรฐานระดับโลก

ผลิตภัณฑ์ที่จัดจำหน่ายโดยเอเชียไลฟ์ มีทั้งผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร และเครื่องสำอางที่ผลิตขึ้นจากผลงานการค้นคว้า วิจัย และพัฒนาโดยคณะวิจัยวิทยาศาสตร์การแพทย์ โดยมีมาตรฐานของผลิตภัณฑ์ ดังนี้

- มีพื้นฐานทางวิทยาศาสตร์ที่เชื่อถือได้
- มีความปลอดภัยสำหรับผู้บริโภคผลิตภัณฑ์ 100%
- มีประสิทธิภาพของผลิตภัณฑ์เกินกว่า 90%

ในปี 2548 เพื่อยกระดับให้เป็นธุรกิจผลิตภัณฑ์ธรรมชาติเพื่อสุขภาพ และความงามอย่างครบวงจร เอเชียไลฟ์ได้ควรวรรณกิจการกับบริษัทอื่นในเครือเดียวกันคือ องค์กรวิจัยพัฒนา บจก. เอเชีย นูทราซูติคอล เซ็นเตอร์, โรงงานผลิตเครื่องสำอาง บจก. แนทเจอร์ล คอสเมติกส์ รีเสิร์ช และโรงงานผลิตผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร บจก. กรีนโกลด์ ให้อยู่ภายใต้การบริหารที่มีเอกภาพของบริษัทเดียวกันคือ บริษัท เอเชีย ไฟโตซูติคอลส์ จำกัด (มหาชน)

ดังนั้นผลิตภัณฑ์ที่จำหน่ายโดยสมาชิกเอเชียไลฟ์ จึงเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีประสิทธิภาพได้มาตรฐาน มีความปลอดภัย และไร้ผลข้างเคียง ซึ่งผลิตโดยโรงงานในกลุ่มบริษัท เอเชีย ไฟโตซูติคอลส์ จำกัด (มหาชน) ที่ได้รับการรับรองระบบ GMP จากกระทรวงสาธารณสุข และใบประกาศนียบัตร ISO 14001:1996

เพื่อให้สมาชิกมีส่วนร่วมในการสร้างบริษัท บริษัทฯ จึงได้ให้สมาชิกร่วมกับคณะผู้บริหารของบริษัทฯ สร้างแผนการตลาดเอเชียไลฟ์ ที่มีประสิทธิภาพ ถูกกฎหมาย โปร่งใส เข้าใจง่าย ให้ความมั่นใจ และเป็นธรรมแก่สมาชิก ภายใต้อุดมการณ์ และปรัชญา “ผสานใจ สู่หลักชัย ในชีวิต ( Mutual Commitment to Success )” ของบริษัทฯ

## สำนักงานเอเชียไลฟ์

- » **สำนักงานกรุงเทพฯ :** 89 อาคาร เอไอเอ แคปปิตอล เซ็นเตอร์ ชั้น 30 ถ.รัชดาภิเษก ขว. ดินแดง ข. ดินแดง กรุงเทพฯ 10400 โทร 02 6464 888 โทรสาร 02 6464 898 – 9  
เปิดทำการทุกวัน 09.00 – 20.00 น. (รับใบสั่งซื้อถึง 19.00 น.) ยกเว้นวันหยุดนักขัตฤกษ์
- » **สำนักงาน สาขาภาคเหนือ :** 61/5 ถ.อินทวโรธส (ตรงข้ามที่ว่าการอำเภอเมือง) ต.ศรีภูมิ อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50200 โทร. 053 327 147 โทรสาร 053 358 277  
เปิดทำการทุกวัน 09.00 – 18.00 น. ยกเว้นวันหยุดนักขัตฤกษ์
- » **สำนักงาน สาขาภาคใต้ จ.สุราษฎร์ธานี :** 251 / 6 ถ.ชนเกษม ( ซ.โรงแรมเซาท์เทิร์น สตาร์ ) ต.ตลาด อ.เมือง จ.สุราษฎร์ธานี 84000 โทร 077 288 013, 077 288 690 ,077 273 199 โทรสาร 077 289 282  
เปิดทำการทุกวัน 09.00 – 18.00 น. ยกเว้นวันอาทิตย์และวันหยุดนักขัตฤกษ์
- » **สำนักงาน อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา :** 20, 22 ถ. โชติวิทยกุล 5 ตลาดหน้าเขื่อนหาดใหญ่ อ.หาดใหญ่ จ.สงขลา 90110 โทร 074-559-464-5 โทรสาร 074-559-464  
เปิดทำการทุกวัน 09.00 – 18.00 น. ยกเว้นวันอาทิตย์และวันหยุดนักขัตฤกษ์
- » **สำนักงาน สาขาภาคตะวันออก จ.ชลบุรี :** 170/126-8 หมู่ 3 ถ.พระยาสุรจา (ใกล้สี่แยกนินจา) ต.เสม็ด อ.เมือง จ.ชลบุรี โทร. 038-455-025-6 โทรสาร 038-455-026  
เปิดทำการทุกวัน 09.00 – 18.00 น. ยกเว้นวันหยุดนักขัตฤกษ์
- » **www.asianlife.co.th** เว็บไซต์ เอเชียไลฟ์ เป็นเว็บไซต์อย่างเป็นทางการ ซึ่งมีรายละเอียดทั้งผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร เครื่องสำอางของบริษัทฯ ข่าวประชาสัมพันธ์ ตารางการประชุม กิจกรรมต่างๆ โปรโมชั่น การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ การตรวจสอบข้อมูลสมาชิก การสมัครสมาชิกใหม่ และการบริการให้ข้อมูลเพิ่มเติมสำหรับข้อซักถามต่างๆ
- » **www.apco.co.th** เว็บไซต์ บริษัท เอเชีย ไฟโตซูติคอลส์ จำกัด (มหาชน) เป็นเว็บไซต์ที่นำเสนอข้อมูลของบริษัทที่ดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ และความงามจากสมุนไพรธรรมชาติอย่างครบวงจรตั้งแต่การวิจัย การพัฒนาการผลิต และการจัดจำหน่ายในทุกช่องทาง ทั้งในและต่างประเทศ
- » **www.mangosteenrd.com** เว็บไซต์ ศูนย์วิจัย และพัฒนามังคุดไทย เป็นเว็บไซต์ที่นำเสนอผลงาน และข้อมูลงานวิจัยสารธรรมชาติในมังคุดที่มีในปัจจุบัน และที่จะเกิดขึ้นในอนาคต ซึ่งศูนย์วิจัยฯ นี้ ถูกก่อตั้งโดยคณะนักวิทยาศาสตร์ไทยที่ดำเนินการวิจัยเกี่ยวกับสารในมังคุด มีวัตถุประสงค์เพื่อร่วมกันวางแผนการวิจัย ช่วยยกระดับคุณภาพของผลิตภัณฑ์มังคุดไทย ร่วมสร้างอุตสาหกรรมที่มั่นคงกับชาวสวน
- » **www.operationbim.com** เว็บไซต์ ปฏิบัติการ “BIM” (OPERATION BIM) ปฏิบัติการเพื่อภูมิคุ้มกันที่สมดุล เป็นเว็บไซต์ที่บรรดานักวิทยาศาสตร์สหวิชาการ BIM Team นำเสนอข้อมูล และผลงานการวิจัยสารธรรมชาติจากผลไม้ และธัญพืชหลากชนิดรวมเข้าด้วยกัน เพื่อให้เกิดการเสริมประสิทธิภาพ จนเป็นผลิตภัณฑ์ธรรมชาติสูตรพิเศษ สูตร BIM ช่วยดูแลสุขภาพ เพื่อภูมิคุ้มกันที่สมดุล
- » **www.bim100.com** เว็บไซต์ รายการ BIM 100 เป็นเว็บไซต์ที่นำเสนอเรื่องราวของการดูแลสุขภาพยกระดับคุณภาพชีวิต อันเกิดจากคุณภาพแห่งภูมิคุ้มกันของร่างกาย เพื่ออายุที่ยืนยาวอย่างคนมีสุขภาพดีไปจนกว่า 100 ปี โดย รศ.ดร.เสรี วงษ์มณฑา เป็นผู้ดำเนินรายการ (ชมวัน เวลาที่ออกอากาศ และรายการ BIM 100 ย้อนหลังได้ที่เว็บไซต์นี้)

## ศูนย์วิจัย และพัฒนามังคุดไทย

Mangosteen Research & Development Center (Thailand)

บริษัท เอเชียน ไลฟ์ไซโตคอลส์ จำกัด (มหาชน)



ศูนย์วิจัย และพัฒนามังคุดไทย จัดตั้งขึ้นในวันที่ 11 มกราคม 2551 โดยนักวิจัยไทยที่ได้ทำการวิจัยสารธรรมชาติในมังคุดอย่างจริงจัง และต่อเนื่อง โดยมีวัตถุประสงค์ดังนี้

1. เพื่อรวบรวมนักวิจัยไทยที่ดำเนินการเกี่ยวกับสารในมังคุดให้อยู่ในองค์กรเดียวกัน สะดวกต่อการแลกเปลี่ยนความรู้ และข้อมูล ทำให้ไม่เกิดการสูญเสียเวลา และงบประมาณจากการทำการวิจัยซ้ำซ้อน

2. เพื่อประสานให้นักวิจัยร่วมวางแผนการวิจัยเพิ่มเติม ได้ข้อสรุปเชิงวิชาการที่จะช่วยยกระดับคุณภาพ และสรรพคุณของผลิตภัณฑ์มังคุดไทย อาทิเช่น การทดสอบประสิทธิภาพ และความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์มังคุดไทยในการเสริมสร้างสุขภาพ และป้องกันโรคต่างๆ ในคนซึ่งจำเป็นต้องอาศัยความร่วมมือของนักวิจัยจากหลายสาขาความเชี่ยวชาญ และงบประมาณที่สูง

3. เพื่อประสานให้นักวิจัยไทยใช้ผลงาน และข้อมูลของงานวิจัยเกี่ยวกับสารในมังคุดในการร่วมสร้างอุตสาหกรรมที่มั่นคง และยั่งยืนกับชาวสวน และนักอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์มังคุด อันจะก่อให้เกิดประโยชน์แก่ชาวสวนในการเพิ่มมูลค่าของผลผลิต เกิดประโยชน์แก่นักอุตสาหกรรมในการผลิตผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่ม และเกิดประโยชน์แก่นักวิจัยเองในเชิงสร้างความภาคภูมิใจ และค่าสมนาคุณที่เหมาะสม

4. เพื่อนำเสนอผลงาน และข้อมูลงานวิจัยสารในมังคุดจนถึงปัจจุบัน และที่จะเกิดขึ้นในอนาคต อย่างเป็นเอกภาพ และครบวงจรให้กับวงการวิชาการ วงการธุรกิจ และประชาชนทั่วไป ทั้งใน และต่างประเทศ สร้างความเชื่อมั่น และการยอมรับในประโยชน์ จากการใช้ผลิตภัณฑ์มังคุดในกลุ่มผู้บริโภค โดยเฉพาะอย่างยิ่งในกลุ่มผู้บริโภคที่มีความรู้ และการศึกษาในประเทศที่พัฒนาแล้ว ซึ่งจะทำให้สามารถเพิ่มปริมาณ และมูลค่าการส่งออกผลิตภัณฑ์ไปต่างประเทศในที่สุด

### นักวิจัย Operation BIM ที่รอบก่อตั้งศูนย์วิจัย และพัฒนามังคุดไทย



1. ศาสตราจารย์ ดร. พิเชษฐ วิริยะจิตรา ประธาน และกรรมการผู้จัดการ บมจ. เอเชียน ไลฟ์ไซโตคอลส์
2. รองศาสตราจารย์ ดร. อำไพ ปั่นทอง ภาควิชาเภสัชวิทยา คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
3. รองศาสตราจารย์ ดร. เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร ภาควิชาจุลชีววิทยา คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์

4. รองศาสตราจารย์ ดร. วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม ภาควิชาเคมี คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์
5. รองศาสตราจารย์ ดร. ศิริวรรณ องศ์ไชย (แยมเนียม) ภาควิชาชีวเคมี คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

## Operation BIM ปฏิบัติการเพื่อภูมิคุ้มกันที่สมดุล

เริ่มต้นจากการวิจัยพลมังคุด

เมื่อปี พ.ศ. 2520 คณะนักวิจัยที่มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ ซึ่งประกอบด้วย ดร.วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม, ดร.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร, ดร.พิเชษฐ วิริยะจิตรา และนักวิจัยจากมหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ดร. อำไพ ปั่นทอง รวมทั้งนักวิทยาศาสตร์สหวิชาการอีกหลายท่านเริ่มทำการศึกษาด้านธรรมชาติในผลมังคุด ด้วยการสกัดสารบริสุทธิ์แล้วทำการทดสอบประโยชน์ในทางการแพทย์ด้านต่างๆ ก่อนจะสรุปได้ว่า สารในมังคุดที่มีคุณสมบัติในการสร้างเสริมสุขภาพคือ สารกลุ่ม Xanthones ซึ่งในมังคุดมีสารกลุ่ม Xanthones นี้อยู่กว่า 40 ชนิด แต่มีเพียงบางชนิดเท่านั้นที่มีประโยชน์ บางชนิดอาจมีผลข้างเคียงได้ และชนิดที่มีประโยชน์ หากใช้น้อยเกินไปก็จะไม่แสดงสรรพคุณ แต่ถ้าใช้มากเกินไปก็อาจเกิดโทษได้ ดังนั้นการนำ Xanthones ไปใช้ในการเสริมสร้างสุขภาพ จึงจำเป็นต้องใช้ให้ถูกต้อง และใช้ในปริมาณที่เหมาะสมเท่านั้น


ผลจากการดำเนินงานอย่างต่อเนื่องของคณะนักวิจัยจากศูนย์วิจัย และพัฒนามังคุดไทยพบว่า Xanthones ที่มีสรรพคุณสูงสุดคือ GM-1 ซึ่ง GM-1 เป็นสารที่ปลอดภัย โดยปลอดภัยกว่าสารที่ให้รสเปรี้ยวในส้มถึง 5 เท่า และมีคุณสมบัติดังต่อไปนี้

- » ด้านเชื้อแบคทีเรีย
- » ด้านการอักเสบ
- » ระวังการปวด และลดอาการแพ้
- » ด้านอนุมูลอิสระ ช่วยป้องกันการเกิดโรคหัวใจ ซึ่งเกิดจาก LDL Cholesterol Oxidation
- » ฆ่าเซลล์มะเร็งในเต้านม มะเร็งในเม็ดเลือด มะเร็งในตับ มะเร็งในไต มะเร็งในทางเดินอาหาร และมะเร็งในปอด (ทดสอบในหลอดทดลอง)
- » ระวังการเจริญเติบโตของเชื้อวัณโรค (ในหลอดทดลอง)
- » ระวังการขยายตัวของเชื้อ HIV (ในหลอดทดลอง)
- » เพิ่มความสามารถของเม็ดเลือดขาวในการกำจัดสิ่งแปลกปลอม และเชื้อแบคทีเรีย (Phagocytic activity)
- » ระวังการเสื่อมสลายของกระดูกอ่อน และสร้างมวลกระดูก

พัฒนาเป็นอาหารที่สร้างความสมดุลของภูมิคุ้มกัน

แต่ในการพัฒนา GM-1 ให้เป็นยาซึ่งจะต้องใช้เวลานับสิบปี และงบประมาณเป็นพันล้านบาท ในการดำเนินการตามกฎหมายขององค์การอนามัยโลก ดังนั้นคณะนักวิจัย Operation BIM จากศูนย์วิจัยและพัฒนามังคุดไทยได้ริเริ่มแนวทางใหม่ ด้วยการใช้อาหารสร้างภูมิคุ้มกันให้สมดุลเพื่อป้องกันโรคภัย ซึ่งสามารถนำสาร GM-1 อันทรงคุณค่านี้ ใช้ให้เป็นองค์ประกอบหนึ่งที่อยู่ในสูตรผลิตภัณฑ์เสริมอาหารได้ โดยมีองค์ประกอบของ GM-1 อยู่ และพบว่าสูตรอาหารที่ได้จากมังคุดจะมีประสิทธิภาพสูงขึ้นเป็นทวีคูณ เมื่อเสริมฤทธิ์ด้วยสารสกัดจากอัญพืชและผลไม้ เช่น ถั่วเหลือง งาดำ ฝรั่ง และบัวบก จากการศึกษาอย่างต่อเนื่อง พบว่าสูตรอาหารนี้

มีประสิทธิภาพสูงในการปรับระดับภูมิคุ้มกันให้สมดุล จึงได้ตั้งชื่อสูตรอาหารนี้ว่า “BIM ซึ่งย่อมาจาก Balancing IMmunity (ภูมิคุ้มกันที่สมดุล)” แล้วขึ้นทะเบียนเป็นผลิตภัณฑ์เสริมอาหารกับคณะกรรมการอาหาร และยา และคณะนักวิจัยฯ นำเสนอผลงานวิจัยนี้ ในที่ประชุมวิชาการวิทยาศาสตร์ตามโอกาสต่างๆ ที่ได้รับเชิญ ซึ่งมีการบรรยายถึงข้อมูลผลการวิจัยที่กระทำต่อเนื่องมากกว่า 30 ปี และรายงานผลการทดสอบผลิตภัณฑ์กับอาสาสมัครผู้บริโภครวมทั้งในและต่างประเทศ

จากศูนย์วิจัยและพัฒนาผักผลไม้ บมจ.เอเชียันไฟโตซูติกคอลส์ ได้ร่วมกันทำการวิจัยพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่ทำให้เกิดภูมิคุ้มกันที่สมดุลในร่างกายมาเป็นเวลาเกินกว่า 3 ปี ล่าสุดได้จัดทำบันทึกข้อตกลงความร่วมมือทางวิชาการกับมหาวิทยาลัยเชียงใหม่ โดยศูนย์วิจัยเทคโนโลยีชีวการแพทย์ คณะเทคนิคการแพทย์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เพื่อศึกษาผลของผลิตภัณฑ์ต่อการทำงานของระบบภูมิคุ้มกันซึ่งนำไปสู่องค์ความรู้ใหม่ของคณะนักวิจัย 

### การสร้างภูมิคุ้มกันที่สมดุล เป็นวิถีใหม่ของการดูแลสุขภาพ

ภูมิคุ้มกันที่สมดุลขึ้นอยู่กับการทำงานที่อย่างสมดุลของเม็ดเลือดขาว 4 ชนิด คือ

- 1.Th1 กระตุ้นให้ระบบภูมิคุ้มกันจัดการกับเชื้อรา แบคทีเรีย ไวรัส และ มะเร็ง ได้ดีขึ้น
- 2.Th2 กระตุ้นให้ระบบภูมิคุ้มกันจัดการกับสารก่อภูมิแพ้ และ หนองพยาธิ ได้ดีขึ้น
- 3.Th17 กระตุ้นให้ระบบภูมิคุ้มกันจัดการกับสิ่งแปลกปลอมทั้งหลายที่หลุดจากการจัดการของ Th1 และ Th2

Th1, Th2 และ Th17 เมื่อมีมากเกินไปจะทำให้เกิดภูมิคุ้มกันมากเกินไป จนเกิดอาการแพ้ภูมิตัวเอง

- 4.Treg กระตุ้นให้ระบบภูมิคุ้มกันที่มากเกินไป กลับสู่สภาวะสมดุล

จากการทดสอบผลิตภัณฑ์ Operation BIM พบว่า ผลิตภัณฑ์แต่ละชนิดมีผลต่อการปรับ Th1, Th2, Th17 และ Treg ในลักษณะแตกต่างกัน

นักวิจัยจึงอธิบายได้ว่า ผู้บริโภคที่มีปัญหาสุขภาพต่างๆ เช่น ติดเชื้อโรค มีเนื้องอกในมดลูก ภูมิต้านทานต่ำ เป็นมะเร็ง มีภูมิแพ้ ไซนัสอักเสบ กระเพาะ/ลำไส้อักเสบเรื้อรัง กรดไหลย้อน ข้อเข่าเสื่อม/อักเสบ ผื่นคันตามผิวหนัง สะเก็ดเงิน ตับอักเสบ ตับแข็ง ไตวาย ไทรอยด์เป็นพิษ หอบหืด สันนิบาต เบาหวาน ไขมันอุดตันในเส้นเลือด วิงเวียนศีรษะ ไมเกรน เก๊าท์ ฯ ต่างมีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น จากการใช้ผลิตภัณฑ์ Operation BIM เนื่องจาก Operation BIM สามารถสร้างภูมิคุ้มกันให้สมดุลในกลุ่มผู้บริโภคเหล่านั้นนั่นเอง

### การสมัครสมาชิกเอเชียันไลฟ์

1. ผู้สมัครต้องมีอายุ 18 ปีบริบูรณ์ขึ้นไป
2. ผู้สมัครต้องไม่เคยเป็นสมาชิกเอเชียันไลฟ์มาก่อน
3. ผู้สมัคร 1 คน สามารถสมัครสมาชิกได้ 1 รหัส สมาชิกและภรรยาสามารถสมัครคนละ 1 รหัส แต่ต้องอยู่ภายใต้โครงสร้างสายงานสมาชิกหรือภรรยาเท่านั้น
4. ใบสมัครสมาชิกจะต้องมีลายเซ็นของผู้สมัคร พร้อมแนบเอกสารประกอบการสมัคร ดังนี้
  - 4.1 สำเนาบัตรประชาชนหรือสำเนาบัตรที่ออกโดยหน่วยงานราชการ พร้อมเซ็นชื่อรับรองสำเนาถูกต้อง ระบุใช้สำหรับสมัครสมาชิกเอเชียันไลฟ์เท่านั้น
  - 4.2 สำเนาบัญชีธนาคาร ( ใช้ในการโอนค่าคอมมิชชั่นให้แก่ท่าน ยกเว้นธนาคารอาคารสงเคราะห์ ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ ธนาคารออมสิน )
  - 4.3 สำเนาบัตรผู้เสียภาษีอากร ( ถ้ามี )
5. ใบสมัครสมาชิกต้องระบุ รหัสสมาชิกของผู้แนะนำและรหัสสมาชิกของ Upline ( เมื่อสมัครสมาชิกแล้วไม่สามารถเปลี่ยนแปลงผู้แนะนำ Upline หรือโอนย้ายสายงานได้ )
6. การสมัครสมาชิกจะสมบูรณ์เมื่อบริษัท ฯ ได้รับค่าสมัครและสำเนาบัตรประชาชน ผู้สมัครหรือสำเนาอื่นๆ ตามที่บริษัทฯ กำหนด
7. ค่าสมัครสมาชิก 200 บาทต่อปี
8. การต่ออายุสมาชิก
  - 8.1 ชำระค่าต่ออายุสมาชิก 200 บาทต่อปี โดยสามารถต่ออายุสมาชิกล่วงหน้าหรือภายในเดือนที่หมดอายุสมาชิก
  - 8.2 สมาชิกที่รักษายอด ไม่น้อยกว่า 6 เดือน ในรอบ 1 ปีที่ผ่านมา ได้รับสิทธิ์ต่ออายุสมาชิกฟรีอัตโนมัติเมื่ออายุสมาชิกครบ 1 ปี แล้วยังไม่ได้ต่ออายุสมาชิกจะมีผลดังนี้
  1. ได้รับสิทธิ์ในการซื้อสินค้าราคาสมาชิก แต่จะไม่ได้รับคะแนนสะสมของสายงานและไม่สามารถคำนวณคอมมิชชั่น
  2. สมาชิกมีสิทธิ์ต่ออายุใหม่ภายใน 3 เดือนนับจากเดือนที่หมดอายุสมาชิก
  3. เมื่อต่ออายุสมาชิกร่วมกับการรักษายอด จะเริ่มสะสมคะแนนของสายงานและคำนวณคอมมิชชั่นให้ทันทีในวันที่ต่ออายุสมาชิก
  4. หากเกินระยะเวลา 3 เดือนแล้วไม่ต่ออายุสมาชิก จะเปลี่ยนสถานะเป็นสมาชิก User ได้รับสิทธิ์ในการซื้อสินค้าในราคาสมาชิกแต่ไม่สามารถทำธุรกิจได้
  5. หากต้องการทำธุรกิจให้สมัครสมาชิกใหม่และต่อโครงสร้างใหม่

9. การลาออกเพื่อสมัครสมาชิกใหม่ ผู้สมัครจะต้องเป็นสมาชิกเอเชียันไลฟ์ไม่น้อยกว่า 6 เดือน จึงจะลาออกเพื่อสมัครใหม่ได้ และจะสมัครสมาชิกใหม่ได้ต้องนับระยะเวลาอย่างน้อยอีก 6 เดือน นับจากวันที่ลาออก

## การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์

1. สั่งซื้อด้วยตนเองที่สมาชิกเอเชียันไลฟ์ทั่วประเทศ โดยชำระเงินและรับสินค้าจากสมาชิกโดยตรง
2. สั่งซื้อด้วยตนเองที่ศูนย์จำหน่ายเอเชียันไลฟ์ทั่วประเทศ โดยชำระเงินและรับสินค้าจากศูนย์จำหน่ายฯ ( รายละเอียดศูนย์จำหน่ายเอเชียันไลฟ์ ที่ [www.asianlife.co.th](http://www.asianlife.co.th) )
3. สั่งซื้อด้วยตนเองที่สำนักงานเอเชียันไลฟ์และสำนักงานสาขาหรือสั่งซื้อทาง fax 02 6464 898-9 หรือ ทาง E-mail ถึง [service@asianlife.co.th](mailto:service@asianlife.co.th) หรือ [serviceasianlife@gmail.com](mailto:serviceasianlife@gmail.com)

## การชำระเงิน

1. เงินสดที่สำนักงานเอเชียันไลฟ์
2. โอนเงินเข้าบัญชีบริษัทฯ ( โดยส่ง fax ใบโอนเงินเข้ามาเป็นหลักฐาน )
  - บมจ.เอเชียัน ไลฟ์โตซูติกคอลล์ บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกรุงเทพ สาขาเอสพลานาด เลขที่บัญชี 877-0-21198-8
  - บมจ.เอเชียัน ไลฟ์โตซูติกคอลล์ บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาเอสพลานาด รัชดาภิเษก เลขที่บัญชี 777-2-28479-3
  - บมจ.เอเชียัน ไลฟ์โตซูติกคอลล์ บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกรุงไทย สาขาเอสพลานาด รัชดา เลขที่บัญชี 982-0-24377-7
3. บัตรเครดิต ( VISA, MASTER CARD, K-BANK )
  - 3.1 ใช้บัตรเครดิตด้วยตนเองที่สำนักงานเอเชียันไลฟ์
  - 3.2 ระบุเลขที่บัตรเครดิตและเดือน / ปี ที่บัตรหมดอายุ

## การรับสินค้า

1. รับด้วยตนเองที่สำนักงานเอเชียันไลฟ์
2. รับทางไปรษณีย์ EMS ระยะเวลารับสินค้า 3 – 5 วัน

ค่าจัดส่ง*	กรุงเทพฯ ปริมาณ	100 บาทต่อครั้ง
	ต่างจังหวัด	150 บาท ต่อครั้ง

\*ยอดสั่งซื้อ 15,000 บาทขึ้นไป ฟรีค่าจัดส่ง (ไม่รวมน้ำหนัก)



## การรับประกันการเปลี่ยนและคืนผลิตภัณฑ์

### การเปลี่ยนผลิตภัณฑ์

- » บริษัทฯ รับผิดชอบผลิตภัณฑ์ที่อยู่ในสภาพสมบูรณ์ ไม่ชำรุดเสียหายหรือชำรุดจากการผลิตและมีบรรจุภัณฑ์ครบถ้วน ภายในกำหนด 7 วัน นับจากวันที่ใบเสร็จรับเงิน โดยให้นำใบเสร็จรับเงิน ( ฉบับจริง ) มาแสดงด้วย ( สำหรับใบเสร็จรับเงินที่เปิดศูนย์จำหน่าย 30,000 คะแนนให้ระยะเวลาภายใน 15 วัน )
- » สมาชิกสามารถเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ได้ในกรณีคะแนนที่เท่ากันและราคาที่เท่ากันหรือสูงกว่าราคาเดิม หากราคาสูงกว่าให้ชำระเงินตามจำนวนเงินที่เพิ่มขึ้น
- » สำหรับสินค้ารายการส่งเสริมการขาย ไม่สามารถนำมาเปลี่ยนได้
- » สำนักงานใหญ่ เอเชียนไลฟ์ กำหนดวันรับเปลี่ยนสินค้าเฉพาะวันจันทร์และวันศุกร์เท่านั้น

### การคืนผลิตภัณฑ์

- » บริษัทฯ กำหนดระยะเวลาการคืนผลิตภัณฑ์ภายใน 7 วัน และผลิตภัณฑ์ที่จะคืนต้องอยู่ในสภาพสมบูรณ์ เช่น ยังไม่ได้เปิดกล่องหรือยังไม่ได้ใช้ พร้อมนำใบเสร็จรับเงินมาแสดงด้วยโดยบริษัทฯ จะคืนเงินให้เต็มจำนวน หรือให้สิทธิในการซื้อสินค้าอื่นในมูลค่าเท่ากัน
- » การรับคืนผลิตภัณฑ์โดยบริษัทฯ คืนเงินให้เต็มจำนวน บริษัทฯ จะหักค่าตอบแทนและค่าคอมมิชชั่นที่ได้จ่ายไปแล้วตลอดสายงาน
- » บริษัทฯ รับประกันความพอใจในผลิตภัณฑ์ หากทดลองใช้ผลิตภัณฑ์ภายในระยะเวลา 10 วัน และไม่พอใจผลิตภัณฑ์ สามารถส่งผลิตภัณฑ์คืนบริษัทฯ โดยบริษัทฯ จะเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ใหม่ที่มีราคาเท่ากัน โดยไม่คิดมูลค่าหรือคืนเงินให้เต็มจำนวน

หมายเหตุ : การรับประกันนี้ไม่รวมถึงผลิตภัณฑ์ที่เกิดความเสียหายโดยเจตนา หรือการใช้ไม่ถูกวิธี หรือผลิตภัณฑ์ที่ใช้ไปมากกว่า 20% ของผลิตภัณฑ์ทั้งหมด

## การรับเงินค่าคอมมิชชั่น

- » ติดต่อขอรับผ่านทางธนาคารทุกแห่ง ยกเว้น ธนาคารอาคารสงเคราะห์ ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ ธนาคารออมสิน ( เนื่องจากมีเลขที่บัญชีมากกว่า 10 หลัก ) ประเภทบัญชี ออมทรัพย์ หรือ กระแสรายวัน ยกเว้น บัญชีเงินฝากประจำ โดยสมาชิกระบุชื่อบัญชี ( ต้องตรงกับชื่อสมาชิก ) ชื่อธนาคาร สาขาของธนาคาร เลขที่บัญชี ประเภทบัญชี ในใบสมัครสมาชิก พร้อมแนบสำเนาสมุดบัญชีธนาคารหน้าแรก

### กำหนดการจ่ายค่าคอมมิชชั่น

รายสัปดาห์ ทุกวันพฤหัสบดี สำหรับรอบวันศุกร์ – วันพฤหัสบดี ในสัปดาห์ก่อน

รายเดือน ทุกวันที่ 10 ของเดือนถัดไป

หมายเหตุ ถ้าววันที่ 10 ตรงกับวันเสาร์ อาทิตย์ หรือวันหยุดนักขัตฤกษ์ สมาชิกจะได้รับค่าคอมมิชชั่นในวันทำการ ( ของธนาคาร ) ถัดไป

### การโอนเงินค่าคอมมิชชั่น

1. สมาชิกที่มีค่าคอมมิชชั่นในแต่ละรอบมากกว่า 100 บาทขึ้นไป ( หลังจากหักภาษีรายได้ ณ ที่จ่ายตามข้อกำหนดของกรมสรรพากร ) จะได้รับเงินค่าคอมมิชชั่นทุกสัปดาห์ โดยธนาคารคิดค่าธรรมเนียมโอนเงินทั่วประเทศ 12 บาท แต่ถ้าสมาชิกมีค่าคอมมิชชั่นมากกว่า 100,000 บาท ต่อรอบ ธนาคารคิดค่าธรรมเนียม 40 บาท
2. สมาชิกที่มีค่าคอมมิชชั่นในแต่ละรอบน้อยกว่า 100 บาท หรือสมาชิกที่มีค่าคอมมิชชั่นแต่ยังไม่ได้แจ้งบัญชีธนาคารมายังบริษัทฯ ค่าคอมมิชชั่นจะถือเป็นค่าคอมมิชชั่นค้างจ่ายบริษัทฯ จะสะสมยอดจนครบ 100 บาท และสมาชิกจะได้รับคอมมิชชั่นค้างจ่าย ในวันที่ 10 ของเดือนถัดไป

หากสมาชิกต้องการรับค่าคอมมิชชั่นค้างจ่าย โปรดแจ้งเลขที่บัญชีธนาคารภายในสิ้นเดือน เพื่อรับค่าคอมมิชชั่นในวันที่ 10 ของเดือนถัดไป

3. หากสมาชิกแจ้งบัญชีธนาคารมายังบริษัทฯ ภายในรอบสัปดาห์ที่มีค่าคอมมิชชั่น สมาชิกจะได้รับค่าคอมมิชชั่นในวันพฤหัสบดีถัดไปตามรอบปกติ

## การโอนกรรมสิทธิ์

สมาชิกสามารถโอนกรรมสิทธิ์ในการเป็นสมาชิกให้กับผู้อื่นได้ โดย

1. จะต้องมียอดเงิน Director ขึ้นไป
2. เป็นสมาชิกไม่น้อยกว่า 6 เดือน
3. มียอดซื้อต่อเนื่องไม่น้อยกว่า 6 เดือน
4. ผ่านเกณฑ์พิจารณาจากบริษัทฯ

โดยบริษัทฯ จะอนุมัติให้ในกรณีที่เป็นการโอนกรรมสิทธิ์ให้กับทายาทตามกฎหมาย

## การดูโครงสร้างสายงานทาง Internet

1. เปิด [www.asianlife.co.th](http://www.asianlife.co.th)
2. double click ที่ข้อความ “สมาชิกตรวจสอบข้อมูล” อยู่ด้านล่างของหน้าแรก
3. กรอกรหัสสมาชิกและรหัสผ่าน (เลขที่บัตรประชาชน 4 ตัวหลัง)
4. คลิกปุ่ม “Submit” เพื่อเข้าสู่ดูโครงสร้างสายงาน

## การขึ้นตำแหน่งสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์

### 1. ตำแหน่ง Consumer ( C )

- » เมื่อสมัครสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์หรือมียอดซื้อสินค้าส่วนตัวสะสมตั้งแต่ 1 – 999 คะแนน จะได้รับตำแหน่ง Consumer
- » ถ้าสมัครสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์ แต่ไม่มียอดซื้อสินค้าภายในระยะเวลา 6 เดือน นับตั้งแต่เดือนที่สมัคร จะเปลี่ยนสถานะจากสมาชิกปกติ เป็น สมาชิก User ซึ่งจะได้รับสิทธิ์ในการซื้อสินค้าราคาสมาชิก แต่ไม่สามารถทำธุรกิจในรหัสดังกล่าวได้
- » หากสมาชิก User ต้องการ เริ่มทำธุรกิจ สามารถสมัครสมาชิกใหม่และต่อโครงสร้างใหม่ได้ทันที

### 2. ตำแหน่ง Member ( MB )

- » เมื่อสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์มียอดซื้อสินค้าส่วนตัวสะสม ตั้งแต่ 1,000 คะแนนขึ้นไป แต่ไม่มากกว่า 2,000 คะแนน จะได้รับตำแหน่ง Member
- » การสะสมคะแนนสายงานในโครงสร้างจะสะสมให้ 1 สายงาน สูงสุด 20,000 คะแนน โดยจะเลือกสะสมคะแนนจากสายงานด้านที่มียอดซื้อเป็นลำดับแรก
- » หากในครั้งแรกมียอดซื้อมากกว่า 1 สายงาน จะสะสมคะแนนในสายงานที่มียอดซื้อสูงสุดในวันนั้น
- » หากในครั้งแรกมียอดซื้อเท่ากันมากกว่า 1 สายงาน จะเริ่มต้นสะสมคะแนนให้ในสายงานด้าน A ก่อนเป็นลำดับแรก

### 3. ตำแหน่ง Distributor ( DB )

- » เมื่อสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์ มียอดซื้อส่วนตัวสะสม ตั้งแต่ 2,000 คะแนนขึ้นไป จะได้รับตำแหน่ง Distributor

### 4. ตำแหน่ง Manager ( M )

- » เมื่อสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์ มียอดซื้อส่วนตัวสะสม ตั้งแต่ 5,000 คะแนนขึ้นไป และมีสมาชิกแนะนำตรงตำแหน่ง Distributor สายละ 1 คน จะได้รับตำแหน่ง Manager

### 5. ตำแหน่ง Director ( D )

- » เมื่อสมาชิกนักรุกกิจเอเชียไลฟ์ มียอดซื้อส่วนตัวสะสม ตั้งแต่ 10,000 คะแนนขึ้นไป และมีสมาชิกแนะนำตรงตำแหน่ง Manager สายละ 1 คน จะได้รับตำแหน่ง Director

#### 6. ตำแหน่ง Vice President ( VP )

- » เมื่อสมาชิกนักธุรกิจเอเชียไลฟ์มียอดซื้อส่วนตัวสะสม ตั้งแต่ 15,000 คะแนนขึ้นไป และมีสมาชิกแนะนำตรงตำแหน่ง Director สายละ 1 คน จะได้รับตำแหน่ง Vice President

#### 7. ตำแหน่ง President ( P )

- » เมื่อสมาชิกนักธุรกิจเอเชียไลฟ์มียอดซื้อส่วนตัวสะสม ตั้งแต่ 20,000 คะแนนขึ้นไป และมีสมาชิกแนะนำตรงตำแหน่ง Vice President สายละ 1 คน จะได้รับตำแหน่ง President

**หมายเหตุ** การขึ้นตำแหน่งตั้งแต่ Manager ขึ้นไป สมาชิกที่ขึ้นตำแหน่งและสมาชิกที่แนะนำตรง ต้องมีสถานะ Active (สถานะ Active หมายถึง การรักษายอดร่วมกับสถานะอายุสมาชิก)

#### แพรวรายได้ VIP DYNAMIC BUSINESS PLAN

สมาชิกนักธุรกิจเอเชียไลฟ์ตำแหน่งตั้งแต่ Member ขึ้นไป จะได้รับรายได้จากการจำหน่ายสินค้า การขยายสายงาน การบริหารเครือข่ายดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20-30%
  2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง) 10-20% โดยแบ่งออกเป็น 2 ส่วนคือ ยอดซื้อ 5,000 คะแนนแรก และยอดซื้อตั้งแต่ 5,001 คะแนนขึ้นไป
  3. ค่าบริหารทีมงาน / Balance Point Volume  
1 unit (2,000 คะแนน) 2 สายงาน รับรายได้ 400 บาท  
1 unit (2,000 คะแนน) 3 สายงาน รับรายได้ 600 บาท
  4. ค่าบริหารรองคร (Matching) รับรายได้ 20 - 40% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรง
  5. ค่าบริหารรายเดือน รับรายได้ 5% ของยอดซื้อรายเดือน\* ของสมาชิกได้โครงสร้าง 5 - 25 ชั้น
  6. Pool Bonus 3%  
สำหรับผู้ที่เป็น (sponsor) แนะนำตรงสมาชิกใหม่ มีคะแนนรวม มากกว่าหรือเท่ากับ 50,000 คะแนน มีสิทธิ์ได้รับ Pool Bonus ทั่วประเทศ จากแผนแนะนำสมาชิก (รายสัปดาห์) โดยคิดคะแนนรวมภายใน 1 เดือนจากยอดขายทั่วประเทศ  
รายได้ Pool Bonus คำนวณจากผู้ผ่านคุณสมบัติทั้งหมดเฉลี่ยตาม % ความสามารถ
- » สมาชิกใหม่ หมายถึง สมาชิกที่สมัครเปิดรหัสใหม่ในเดือนและมียอดซื้อในเดือนที่สมัคร

\* คำนวณจากคะแนน



## รายได้สำหรับตำแหน่ง Member

เมื่อสมาชิกรักธุรกิจเอเชียันไลฟ์ขึ้นตำแหน่ง Member จะมีโอกาสได้รับรายได้ดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20-30%
2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง) 10%

สะสมสูงสุด 5,000 บาท

## รายได้สำหรับตำแหน่ง Distributor

เมื่อสมาชิกรักธุรกิจเอเชียันไลฟ์ขึ้นตำแหน่ง Distributor จะมีโอกาสได้รับรายได้ดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20-30%
2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง) 10% ของยอดซื้อสะสม 5,000 คะแนนแรก

3. ค่าบริหารทีมงาน / Balance Point Volume

1 unit (2,000 คะแนน) 2 สายงาน รับรายได้ 400 บาท

1 unit (2,000 คะแนน) 3 สายงาน รับรายได้ 600 บาท

สูงสุด 6,000 บาทต่อรอบธุรกิจ

4. ค่าบริหารองค์กร (Matching)

รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 1 และ

รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 2 (Roll - up)

5. ค่าบริหารรายเดือน รับรายได้ 5%ของยอดซื้อรายเดือน\* ของสมาชิกใต้โครงสร้าง 5 - 20 ชั้น

6. Pool Bonus 3%

สำหรับผู้ที่ (sponsor) แนะนำตรงสมาชิกใหม่ มีคะแนนรวม มากกว่าหรือเท่ากับ 50,000 คะแนน มีสิทธิ์ได้รับ Pool Bonus ทั่วประเทศ จากแผนแนะนำสมาชิก (รายสัปดาห์) โดยคิดคะแนนรวมภายใน 1 เดือนจากยอดขายทั่วประเทศ

รายได้ Pool Bonus จำนวนจากผู้ที่ผ่านมาคุณสมบัติทั้งหมดเฉลี่ยตาม % ความสามารถ

» สมาชิกใหม่ หมายถึง สมาชิกที่สมัครเปิดรหัสใหม่ในเดือนและมียอดซื้อในเดือนที่สมัคร

\* จำนวนจากคะแนน

## รายได้สำหรับตำแหน่ง Manager

เมื่อสมาชิกรักธุรกิจเอเชียันไลฟ์ขึ้นตำแหน่ง Manager จะมีโอกาสได้รับรายได้ดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20-30%

2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง)

20% ของ ยอดซื้อ 5,000 คะแนนแรก และ

5 % ยอดซื้อตั้งแต่ 5,001 คะแนนขึ้นไป

3. ค่าบริหารทีมงาน / Balance Point Volume

1 unit (2,000 คะแนน) 2 สายงาน รับรายได้ 400 บาท

1 unit (2,000 คะแนน) 3 สายงาน รับรายได้ 600 บาท

สูงสุด 9,000 บาทต่อรอบธุรกิจ

4. ค่าบริหารองค์กร (Matching)

รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 1

รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 2 และ

รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 3 (Roll - up)

5. ค่าบริหารรายเดือน รับรายได้ 5%ของยอดซื้อรายเดือน\* ของสมาชิกใต้โครงสร้าง 5 - 20 ชั้น

6. Pool Bonus 3%

สำหรับผู้ที่ (sponsor) แนะนำตรงสมาชิกใหม่ มีคะแนนรวม มากกว่าหรือเท่ากับ 50,000

คะแนน มีสิทธิ์ได้รับ Pool Bonus ทั่วประเทศ จากแผนแนะนำสมาชิก (รายสัปดาห์) โดยคิดคะแนนรวมภายใน 1 เดือนจากยอดขายทั่วประเทศ

รายได้ Pool Bonus จำนวนจากผู้ที่ผ่านมาคุณสมบัติทั้งหมดเฉลี่ยตาม % ความสามารถ

» สมาชิกใหม่ หมายถึง สมาชิกที่สมัครเปิดรหัสใหม่ในเดือนและมียอดซื้อในเดือนที่สมัคร

\* จำนวนจากคะแนน

## รายได้สำหรับตำแหน่ง Director

เมื่อสมาชิกธุรกิจเอเชียันไลฟ์ขึ้นตำแหน่ง Director จะมีโอกาสได้รับรายได้ดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20 - 30%
2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง)  
20% ของ ยอดซื้อ 5,000 คะแนนแรก และ  
10% ยอดซื้อตั้งแต่ 5,001 คะแนนขึ้นไป
3. ค่าบริหารทีมงาน / Balance Point Volume  
1 unit (2,000 คะแนน) 2 สายงาน รับรายได้ 400 บาท  
1 unit (2,000 คะแนน) 3 สายงาน รับรายได้ 600 บาท  
สูงสุด 15,000 บาทต่อรอบธุรกิจ
4. ค่าบริหารองค์กร (Matching)  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 1  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 2 และ  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 3 (Roll - up)
5. ค่าบริหารรายเดือน รับรายได้ 5% ของยอดซื้อรายเดือน\* ของสมาชิกได้โครงสร้าง 5 - 20 ชั้น
6. Pool Bonus 3%  
สำหรับผู้ที่เป็น (sponsor) แนะนำตรงสมาชิกใหม่ มีคะแนนรวม มากกว่าหรือเท่ากับ 50,000 คะแนน มีสิทธิ์ได้รับ Pool Bonus ทั่วประเทศ จากแผนแนะนำสมาชิก (รายสัปดาห์) โดยคิดคะแนนรวมภายใน 1 เดือนจากยอดขายทั่วประเทศ  
รายได้ Pool Bonus คำนวณจากผู้ที่ผ่านมาคุณสมบัติทั้งหมดเฉลี่ยตาม % ความสามารถ  
» สมาชิกใหม่ หมายถึง สมาชิกที่สมัครเปิดรหัสใหม่ในเดือนและมียอดซื้อในเดือนที่สมัคร

\* คำนวณจากคะแนน

## รายได้สำหรับตำแหน่ง Vice President

เมื่อสมาชิกธุรกิจเอเชียันไลฟ์ขึ้นตำแหน่ง Vice President จะมีโอกาสได้รับรายได้ดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20-30%
2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง)  
20% ของ ยอดซื้อ 5,000 คะแนนแรก และ  
15% ยอดซื้อตั้งแต่ 5,001 คะแนนขึ้นไป
3. ค่าบริหารทีมงาน / Balance Point Volume  
1 unit (2,000 คะแนน) 2 สายงาน รับรายได้ 400 บาท  
1 unit (2,000 คะแนน) 3 สายงาน รับรายได้ 600 บาท  
สูงสุด 30,000 บาทต่อรอบธุรกิจ
4. ค่าบริหารองค์กร (Matching)  
รับรายได้ 20% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 1  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 2 และ  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารทีมงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 3 (Roll - up)
5. ค่าบริหารรายเดือน รับรายได้ 5% ของยอดซื้อรายเดือน\* ของสมาชิกได้โครงสร้าง 5 - 20 ชั้น
6. Pool Bonus 3%  
สำหรับผู้ที่เป็น (sponsor) แนะนำตรงสมาชิกใหม่ มีคะแนนรวม มากกว่าหรือเท่ากับ 50,000 คะแนน มีสิทธิ์ได้รับ Pool Bonus ทั่วประเทศ จากแผนแนะนำสมาชิก (รายสัปดาห์) โดยคิดคะแนนรวมภายใน 1 เดือนจากยอดขายทั่วประเทศ  
รายได้ Pool Bonus คำนวณจากผู้ที่ผ่านมาคุณสมบัติทั้งหมดเฉลี่ยตาม % ความสามารถ  
» สมาชิกใหม่ หมายถึง สมาชิกที่สมัครเปิดรหัสใหม่ในเดือนและมียอดซื้อในเดือนที่สมัคร

\* คำนวณจากคะแนน

รายได้สำหรับตำแหน่ง President

เมื่อสมาชิกธุรกิจเอเชียันไลฟ์ขึ้นตำแหน่ง President จะมีโอกาสได้รับรายได้ดังนี้

1. ส่วนลดในการซื้อสินค้า ราคาสมาชิก และรายได้จากการขายปลีก 20-30%
  2. ค่าแนะนำจากการขายสินค้า ให้กับสมาชิกใหม่ (แนะนำตรง)  
20% ของ ยอดซื้อ (คะแนน)
  3. ค่าบริหารที่มงาน / Balance Point Volume  
1 unit (2,000 คะแนน) 2 สายงาน รับรายได้ 400 บาท  
1 unit (2,000 คะแนน) 3 สายงาน รับรายได้ 600 บาท  
สูงสุด 48,000 บาทต่อรอบธุรกิจ
  4. ค่าบริหารรองคร (Matching)  
รับรายได้ 20% จากค่าบริหารที่มงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 1  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารที่มงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 2 และ  
รับรายได้ 10% จากค่าบริหารที่มงานของสมาชิกที่แนะนำตรงชั้นที่ 3 (Roll – up)
  5. ค่าบริหารรายเดือน รับรายได้ 5%ของยอดซื้อรายเดือน\* ของสมาชิกได้โครงสร้าง 5 - 25 ชั้น
  6. Pool Bonus 3%  
สำหรับผู้ (sponsor) แนะนำตรงสมาชิกใหม่ มีคะแนนรวม มากกว่าหรือเท่ากับ 50,000  
คะแนน มีสิทธิ์ได้รับ Pool Bonus ทั่วประเทศ จากแผนแนะนำสมาชิก (รายสัปดาห์) โดยคิด  
คะแนนรวมภายใน 1 เดือนจากยอดขายทั่วประเทศ  
รายได้ Pool Bonus จำนวนจากผู้ผ่านคุณสมบัติทั้งหมดเฉลี่ยตาม % ความสามารถ  
» สมาชิกใหม่ หมายถึง สมาชิกที่สมัครเปิดรหัสใหม่ในเดือนและมียอดซื้อในเดือนที่สมัคร
- \* จำนวนจากคะแนน

การรักษายอดรายเดือน (ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม 2555)

1. สมาชิกธุรกิจเอเชียันไลฟ์ตำแหน่ง Distributor (DB) ขึ้นไป เมื่อรักษายอดตั้งแต่ 400 - 1,000 คะแนน ต่อเดือน รับสิทธิ์ในการรับรายได้ค่าคอมมิชชั่นทั้งหมด และรับค่าบริหารรายเดือน 5% ของยอดซื้อรายเดือน ( จำนวนจากคะแนน ) ของสมาชิกได้โครงสร้าง 5 - 25 ชั้น ( รายละเอียดแสดงในตารางด้านล่าง )

รักษายอดรายเดือน	ค่าบริหารรายเดือน 5%	ตำแหน่งทางธุรกิจ				
		DB	M	D	VP	P
400 PV	5 ชั้น	/	/	/	/	/
600 PV	10 ชั้น	/	/	/	/	/
800 PV	15 ชั้น	/	/	/	/	/
1,000 PV	20 ชั้น	/	/	/	/	/
1,000 PV	25 ชั้น	/	/	/	/	/

2. การซื้อรักษายอด สามารถสะสมคะแนนซื้อแต่ละวันได้ตั้งแต่วันที่ 1 – วันสิ้นเดือนของแต่ละเดือน สถานะจะ active ในวันที่ซื้อครบ 400 คะแนน
  3. สมาชิกสามารถรักษายอดล่วงหน้าได้ 1 เดือน โดยยอดซื้อสะสมในเดือนนั้นต้องมากกว่า 1,000 คะแนน จึงจะสามารถยกยอดหลังหัก 1,000 คะแนนไปเดือนต่อไปได้ เช่น สมาชิกที่มีสถานะ active ในเดือนมกราคมสามารถซื้อรักษายอดล่วงหน้าได้ในเดือนมกราคม เพื่อเป็นการรักษายอดของเดือนกุมภาพันธ์
  4. สมาชิกที่ขึ้นตำแหน่ง Distributor สถานะจะ active อัตโนมัติ ในวันที่ขึ้นตำแหน่งและเดือนถัดไป โดยไม่ต้องซื้อรักษายอด
    - ตัวอย่าง ขึ้นตำแหน่ง DB ในวันที่ 10 มกราคม สถานะจะ active อัตโนมัติตั้งแต่วันที่ 10 - 31 มกราคม ถึงสิ้นเดือนกุมภาพันธ์
    - และหากต้องการให้สถานะ active ในเดือนมีนาคม สามารถซื้อรักษายอดล่วงหน้าในเดือนกุมภาพันธ์ หรือซื้อในวันที่ 1 มีนาคมก็ได้
  5. สำหรับสมาชิกที่ non – active น้อยกว่า 1 เดือน หากต้องการให้สถานะ active ทันทีในวันที่ซื้อกำหนดให้
    - ซื้อรักษายอดได้ตั้งแต่ 400 – 1,000 คะแนน โดยจะมีผล active ทันทีในวันที่ซื้อถึงสิ้นเดือน
  6. สำหรับสมาชิกที่ non – active มากกว่า 1 เดือน หากต้องการให้สถานะ active ทันทีในวันที่ซื้อกำหนดให้
    - ซื้อรักษายอดได้ตั้งแต่ 400 – 1,000 คะแนน โดยจะมีผล active ทันทีในวันที่ซื้อถึงสิ้นเดือน (ไปรษณีย์ตั้งแต่วันที่ 1 มีนาคม – ธันวาคม 2555 )
  7. สมาชิกสามารถรับคอมมิชชั่นค่าแนะนำได้โดยไม่ต้องรักษายอด ( โดยที่สถานะภาพสมาชิกยังไม่หมดอายุ )
- หมายเหตุ : การรักษาคุณสมบัติ active หมายถึง การรักษายอด ร่วมกับสถานะอายุสมาชิก

## เพลงเอเชียไลฟ์

### เอเชียไลฟ์...ดาวสีทอง ( เพลงเร็ว )

คำร้อง/ทำนอง	จุมพล ทองตัน	
A1	ฟ้าค่าคืนที่ไม่มีแสงจันทร์ ให้ตัวเราได้อบอุ่นในใจ	ยังมีดาวที่ส่องแสงมาให้ เส้นทางฝันไกลเราไม่ท้อ
A2	เพราะเรามี..หน้าที่ต้องพิสูจน์ อีกสัมแบก มีพลังเกินพอ	ว่ามั่งคุดนั้นดีจริงหนอ ให้ทุกคนสวยงามแข็งแรงได้
B	จับมือเราไว้ด้วยกัน จินตนาการสร้างฝันอันยิ่งใหญ่	ผูกพันเป็นสายใย เราไปได้ไกลถ้าใจเราไปถึง
C	เราคือดาวสีทอง เป็นดาวเอเชียไลฟ์ บนเครือข่ายสีขาว ยิ้ม ยิ้มเรายิ้มให้กัน	ที่บนฟ้าไกล ที่สดใสทุกวัน พร่างพรายอย่างเจิดฉ้านท์ สู่ทางฝันเส้นสีทอง
		(ดนตรีสั้น)
A3	งานวิจัยที่เราพากเพียรมา ซูเปอร์ไฮโซล โอเปอเรชั่นบิมไซร์	วิริยะจิตราติดตังใจ คือความภูมิใจของเรา
A4	วิทยาศาสตร์ที่ประสานธุรกิจ เพิ่มผลผลิต เศรษฐกิจของเรา	ให้ชีวิตเรายังยืนนานเนา ให้แกร่งก้าวไกลระดับโลก
		( ย้อน B / C ) ( ดนตรียาว ) ( ย้อน C )

### เอเชียไลฟ์...หัวใจสีขาว ( เพลงช้า )

คำร้อง / ทำนอง จุมพล ทองตัน

A1	เมื่อหัวใจของเธอกับฉัน ถึงหนาวเหน็บหรือร้อนเพียงใด ก้าวเดินไปไม่หวั่น	ยังมีฝันให้สู้ฝ่าฟัน ในเมื่อใจของเรามุ่งมั่น ไม่ท้อใจ
A2	มีความงามอยู่คู่ความรัก ผองเรามีเพื่อนพี่และน้อง ผसानใจ สู่หลักชัย	มีความรักแข็งแรงในกายและใจ ที่จะคล่องแขนเดินก้าวไป ในชีวิตวันหน้า
B	จับเอามือขึ้นมาแนบใจ ด้วยรักและศรัทธา	ได้ยินไหมเสียงใจร้องว่า สู้ไป
C	รวมหัวใจ ผูกเป็นเกลียว ด้วยพลังหัวใจสีขาว ให้เมืองไทย	เอเชียไลฟ์ให้เป็นหนึ่งเดียว สัมพันธ์รักที่ยิ่งใหญ่ เราจะก้าวไปสู่เส้นชัย แข็งแรงสดใสงดงาม
		( ดนตรีโซโล่สั้น )
A3	ด้วยหัวใจแห่งจิตอาสา ให้เราทำทุกอย่างถูกต้อง พนมมือ ตั้งใจ	จะนำพาความรักและความห่วงใย ยุติธรรมด้วยความโปร่งใส ในคำสัญญา
		( ย้อน B และ C )
Bridge	เราจะทำวันนี้ให้ดีกว่าเมื่อวาน ด้วยใจสีขาวของเรา	ให้อภัยต่อกันและกัน ให้กำลังใจกัน
		( ดนตรีโซโล่ยาว และย้อน C )
	เอเชียไลฟ์	ยังยืนสดใสงดงาม

## กฎระเบียบการเป็นสมาชิกเอเซียไลฟ์

1. ผู้สมัครต้องมีอายุตั้งแต่ 18 ปี บริบูรณ์ขึ้นไป และต้องไม่เป็นบุคคลล้มละลาย
2. บริษัทฯ มีนโยบายเปิดกว้างเพื่อให้ทุกคนมีโอกาสเท่าเทียมกัน ในการสมัครเป็นสมาชิก บริษัท เอเซียไลฟ์โดยไม่จำกัดเพศ เชื้อชาติ ภาษา ลัทธิทางการเมืองและการนับถือศาสนาใดๆ ทั้งสิ้น
3. บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการพิจารณา รับหรือปฏิเสธในการขอสมัครเป็นสมาชิก
4. บริษัทฯ มีนโยบายเรื่องการสืบทอดทางมรดกในกรณีของผู้สมัครหรือสมาชิกเสียชีวิตลง ผู้รับสืบทอดมรดกจะต้องกำหนดไว้ในใบสมัครเพื่อรับสิทธิ์และหน้าที่รวมถึงผลประโยชน์ที่จะได้รับ
5. สมาชิกสามารถที่จะขอสละสถานะของการเป็นสมาชิกโดยแจ้งความจำนงเป็นลายลักษณ์อักษรถึงบริษัทฯ
6. ห้ามมิให้สมาชิกขายสินค้าในราคาต่ำกว่าบริษัทฯ กำหนด หรือขายตัดราคาโดยเด็ดขาด หากฝ่าฝืนและบริษัทฯ ได้ตรวจสอบอย่างแน่ชัดแล้ว บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการตัดสมาชิกภาพและผลประโยชน์ของสมาชิกผู้นั้นโดยทันที
7. ผู้สมัครรับรู้ว่าการฝึกอบรม การจำหน่ายวัสดุ อุปกรณ์ส่งเสริมการขายหรือการอื่นใดที่จะมีขึ้นภายหลังที่บริษัทฯ รับสมัครเป็นสมาชิกแล้วนั้น จะเกิดขึ้นก็แต่โดยความสมัครใจของผู้สมัครเท่านั้น
8. บริษัทฯ ห้ามมิให้มีการโอนย้ายสายงานกันโดยเด็ดขาด เพื่อความสามัคคีในหมู่คณะ
9. ผู้สมัครเข้าใจดีว่าการเป็นสมาชิกของบริษัทฯ ไม่ได้หมายความว่า เป็นพนักงานของบริษัทฯ เพราะฉะนั้นบริษัทฯ ห้ามการแสดงตนว่ามีความสัมพันธ์กับบริษัทฯ หรือเป็นตัวแทนบริษัทฯ ในการชี้แจงหรือออกความคิดเห็นต่างๆ หรือติดต่อธุรกิจใดๆ กับบุคคลภายนอกโดยใช้ชื่อบริษัทฯ
10. ผู้สมัครยอมรับว่าเครื่องหมายการค้าและชื่อทางการของบริษัทฯ เป็นสิทธิของบริษัทฯ แต่เพียงผู้เดียว ผู้สมัครรับรองว่าจะไม่ใช่เครื่องหมายการค้า และชื่อทางการค้าโดยไม่ได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัทฯ
11. ห้ามมิให้สมาชิกทำการลงโฆษณาในนามบริษัทฯ หรือใช้สัญลักษณ์ของบริษัทฯ เพื่อแสวงหาบุคคลอื่นเข้าร่วมเป็นสมาชิก

12. สมาชิกจะต้องทำการอบรมแนะนำสมาชิกใหม่ภายใต้องค์กรของตนเองได้เข้าใจถึงปรัชญา และแนวทางการทำงาน ผลิตภัณฑ์ และแผนการทำธุรกิจของบริษัทฯ
13. บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการยกเลิกสมาชิกภาพของสมาชิกที่ฝ่าฝืนกฎระเบียบของบริษัทฯ หรือมีพฤติกรรมที่เป็นการทำให้บริษัทฯ และผู้บริหารเสื่อมเสียชื่อเสียง
14. บริษัทฯ สามารถแก้ไข เปลี่ยนแปลง กฎระเบียบ ข้อบังคับ แผนแบ่งปันผลตอบแทน ราคา ผลิตภัณฑ์ ในเวลาใดก็ได้เพื่อเป็นการปรับปรุงให้ดีขึ้น ทั้งนี้ บริษัทฯ จะเสนอผ่านความเห็นชอบต่อสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) โดยจะแจ้งให้สมาชิกทราบต่อไป และมีผลบังคับใช้ก็ต่อเมื่อบริษัทฯ ได้แจ้งอย่างเป็นทางการ
15. ผู้สมัครยอมรับและจะปฏิบัติตามกฎข้อปฏิบัติของบริษัทฯ ในส่วนที่มีการแก้ไขเปลี่ยนแปลงใดๆ ที่ผู้สมัครได้รับรู้แล้ว การรับรู้ดังกล่าวให้หมายความรวมถึง การรับรู้ทางเอกสารหรือทางไปรษณีย์หรือประกาศของบริษัทฯ หรือในสิ่งพิมพ์ใดๆ ของบริษัทฯ
16. ผู้สมัครรับรองว่าจะไม่กล่าวอ้างหรือโฆษณาที่เป็นเท็จหรือเกินความจริงไม่ว่าจะเกี่ยวกับคุณภาพหรือประสิทธิภาพ หรือข้อเท็จจริงใดๆ ในผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ นอกเหนือไปจากที่ปรากฏบนฉลากสินค้าหรือเอกสารหรือการโฆษณาที่บริษัทฯ เผยแพร่แล้วเท่านั้น
17. ผู้สมัครจะยอมรับผลที่เกิดจากการกระทำใดๆ ของผู้สมัครในความเสียหายหรือถูกกล่าวหา หรือถูกเรียกร้องหรือถูกดำเนินคดีทางศาล อันเนื่องมาจากการดำเนินธุรกิจของผู้สมัครโดยนอกเหนือกฎเกณฑ์และระเบียบปฏิบัติการเป็นสมาชิกของบริษัทฯ โดยกระทำต่อผู้บริโภคหรือบุคคลอื่นใด โดยผู้สมัครจะไม่เรียกร้อง ฟ้อง หรือไล่เบียดเอาจากบริษัทฯ ทั้งสิ้น

## กฎจรรยาบรรณสมาชิกเอเชียปาลฟ์

1. สมาชิกทุกคนจะยึดมั่นในระเบียบและกฎข้อบังคับตามที่บริษัทฯ กำหนดไว้ รวมทั้งกฎข้อบังคับที่จะได้กำหนดขึ้นใหม่ และบริษัทฯ มีสิทธิเพิ่มเติมกฎระเบียบโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า เพื่อป้องกันผลประโยชน์ร่วมกันของสมาชิกและของบริษัทฯ
2. สมาชิกต้องไม่ทอดทิ้งสรรพคุณ คุณภาพ การใช้งานของสินค้า รวมทั้งการจ่ายผลตอบแทนเกินความเป็นจริงหรือผิดไปจากที่บริษัทฯ กำหนด
3. สมาชิกต้องไม่ทำการขายตัดราคา หรือ เสนอให้ประโยชน์อื่นใดนอกจากที่ระบุไว้ในแผนการตลาด หรือ จากรายการส่งเสริมการขายที่บริษัทฯ จัดขึ้นเพื่อเป็นการจูงใจให้ซื้อสินค้าหรือสมัครสมาชิก
4. สมาชิกต้องดำเนินธุรกิจเอเชียปาลฟ์ โดยการนำเสนอ จำหน่ายผลิตภัณฑ์แก่ผู้บริโภคและผู้ที่มีสนใจทำธุรกิจ และต้องไม่ชักชวนสมาชิกให้มีการระดมเงินทุน หรือทำธุรกิจในลักษณะแชร์ลูกโซ่
5. สมาชิกจะไม่ยุยงส่งเสริมให้สมาชิกจากสายงานอื่นเปลี่ยนมาอยู่ในสายงานของตนเอง และสมาชิกต้องไม่กล่าวร้ายบริษัทฯ , เพื่อนร่วมอาชีพ เพื่อหวังให้เกิดความเข้าใจผิดและไว้วางใจซึ่งจะนำมาซึ่งความเสียหายต่อสมาชิกและบริษัทฯ
6. สมาชิกจะไม่ทำการใดๆ ที่แสดงถึงความเป็นตัวแทน, การดำเนินธุรกิจ, หรือสินค้าที่ผิดไปจากที่บริษัทฯ กำหนดไว้ รวมถึงการดำเนินธุรกิจอื่นๆ ที่ถือว่าการค้าแข่งกับบริษัทฯ
7. สมาชิกต้องประพฤติตนอยู่ในศีลธรรม ประเพณีอันดีงาม หมั่นศึกษาหาความรู้ทั้งอ่างวงไว้ซึ่งเกียรติ ศักดิ์ศรีและคุณธรรมอันจะส่งผลต่อภาพลักษณ์ของสมาชิกทุกคนและบริษัทฯ
8. หากบริษัทฯ พบว่าสมาชิกฝ่าฝืนกฎจรรยาบรรณ บริษัทฯ มีสิทธิ์ดำเนินการดังนี้
  - 8.1 ทำผิดครั้งแรกแจ้งเตือนด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษร
  - 8.2 ทำผิดครั้งที่สองแจ้งเตือนเป็นลายลักษณ์อักษร และหยุดการจ่ายคอมมิชชั่นทั้งหมด ( ตามระยะเวลาที่บริษัทฯ กำหนด ) โดยคำตัดสินของบริษัทฯ ถือว่าสิ้นสุด
  - 8.3 ทำผิดครั้งที่สาม ยกเลิกการเป็นสมาชิกของบริษัทฯ